



# Balance of Life from B to I

Chik Wing Keung



## Chik Wing Keung 植永強

- 曾就職於不同的大型金融機構
- 1997年加入地產前線工作，短短3個月時間即以「7 x 24」工作態度成為「搵匙人」
- 1998年加入理財策劃行業，16年間公司營銷團隊由初期15人增至2000人，直屬團隊人數亦有700人之多
- 2015年下半年加入保險公司，成為區域總監，致力於建構團隊同時亦以極快速時間完成個人業績成為MDRT百萬圓桌會員

要言，  
就自量，  
要不自量。

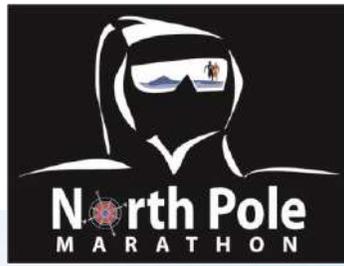
# 7日 / 橫跨7大洲 / 7個馬拉松







☹️ -40 °C



# MARATHON DES SABLES



2013 28<sup>th</sup> MDS  
>252km in 7 days







Antarctic Ice Marathon & 100k

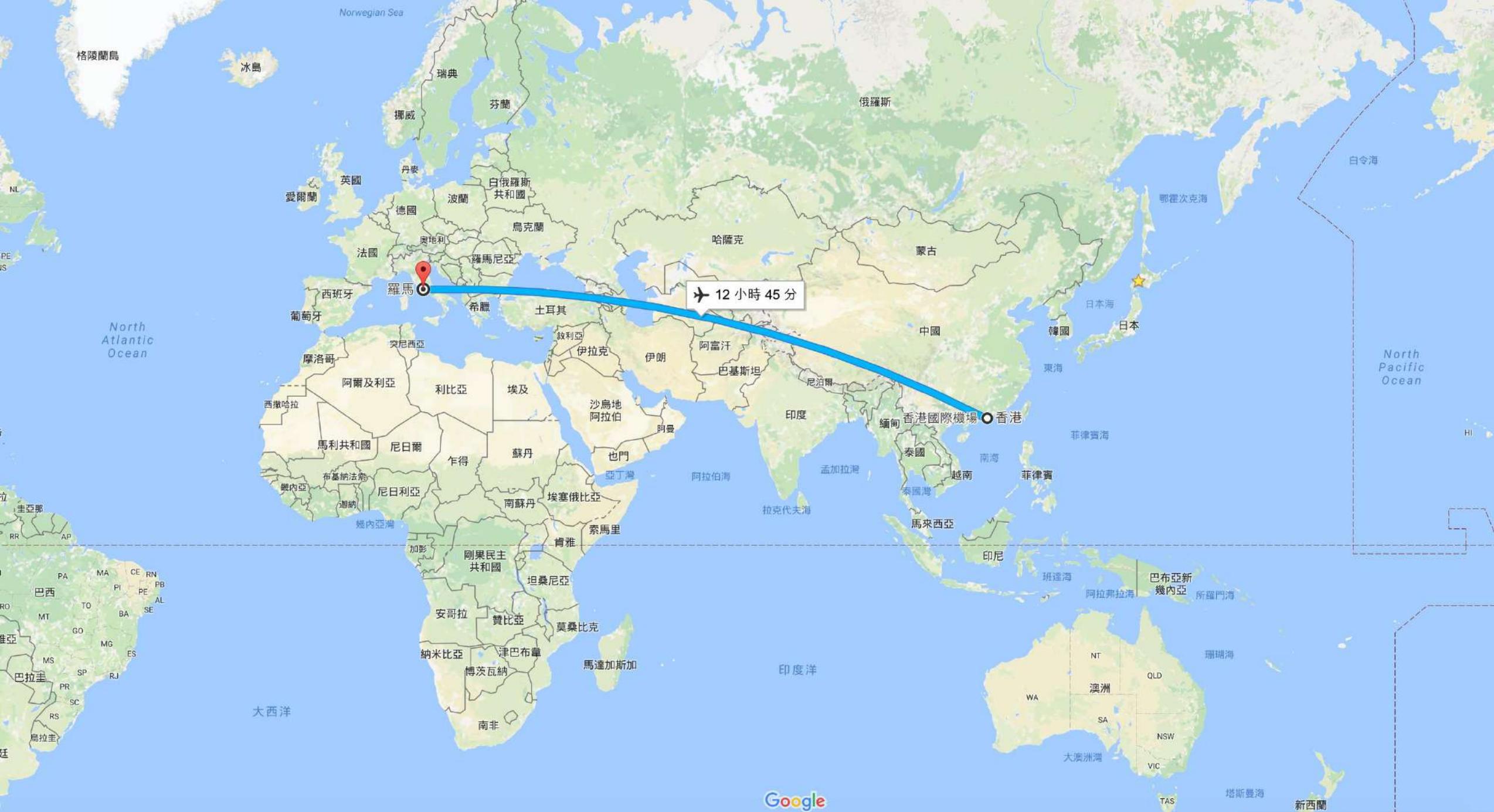






聘书  
兹聘 植永强 先生  
为 望松村中心小学  
学 校 校 长 聘 书  
聘 任 期 自 2014 年 10 月 1 日 起 至 2015 年 9 月 30 日 止  
中 华 人 民 共 和 国 中 央 文 明 办 公 室 宣 传 部 副 部 长  
中 华 人 民 共 和 国 中 央 文 明 办 公 室 宣 传 部 副 部 长





✈ 12 小時 45 分



羅馬

香港

歷時50天，一行20部車，  
超越11個國家，走訪30多個城市，  
行駛超過20000公里

1997



1997年，事業上的第一個轉捩點

要突破  
就要搏

這時候，身邊的聲音..





成功秘技 **7 x 24**



一個銀行從業員加入  
保險公司

# 銀行工作是Comfort Zone?



品牌效應

穩定收入

經理名銜

提供客源

# 理想 與 現實



# 現實是.....

01 要找新客源

02 硬推新產品

03 跑不完的數

04 工作時間長

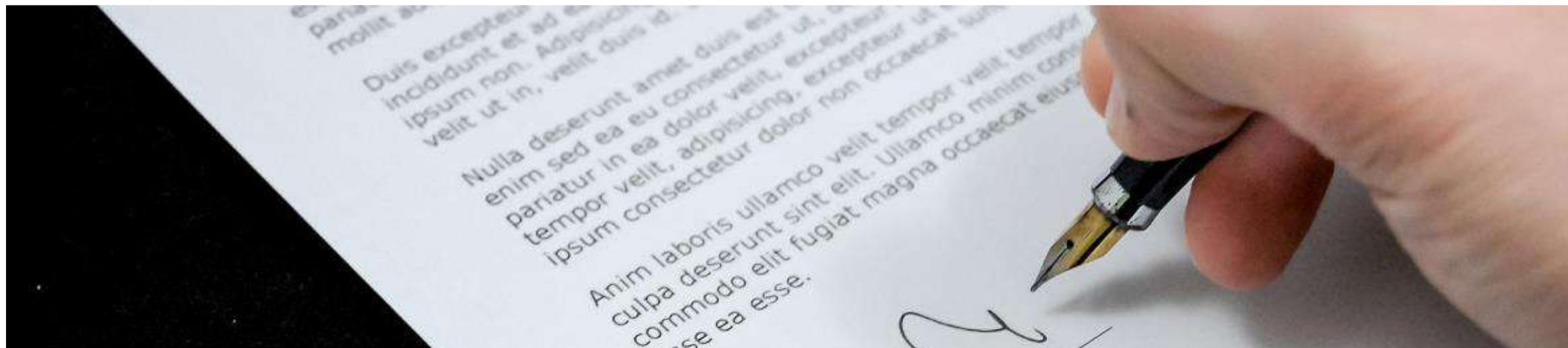
05 工作壓力大

06 人工加幅少

07 份工隨時冇

08 上流空間細

# 贏粒糖, 輸間廠



推廣I Kill You Later給企業客戶

有智慧不如趁勢

曹仁超







EXIT 出口



2018-2019  
Best  
Award

2018-2019  
Best  
Award